1 Thương lượng là gì? Nguyên nhân của thương lượng?

Thương lượng **là hình thức giải quyết tranh chấp kinh tế, theo đó các bên tự bàn bạc để thống nhất cách thức loại trừ tranh chấp mà không cần tới sự tác động hay giúp đỡ của người thứ ba**. Phương án giải quyết mà các bên đạt được qua thương lượng được các bên thực hiện trên tinh thần tự nguyện.

2. Người bố đi làm về mua cho hai anh em một chiếc bánh, bảo hai anh em lấy dao chia ra mà ăn. Nhưng hai anh em, đứa nào cũng đòi cầm dao cắt bánh, không đứa nào chịu nhường đứa nào. Người bố thấy vậy liền bảo: "Này, các con, làm gì mà cãi nhau ầm ĩ lên thế. Theo bố thì thế này: đứa nào cầm dao cắt thì nhường cho đứa kia lấy phần trước, có được không". Hai đưa trẻ lập tức ưng thuận.

Bạn có nhận xét gì về kiểu thương lượng của hai đứa trẻ trong trường hợp trên? Tại sao để xuất của người bố lại giải quyết được vấn đề?

3. Kiểu thương lượng nào coi đối tác như địch thủ?

a. Thương lượng kiểu mềm

b. Thương lượng kiểu cứng

c. Thương lượng kiểu nguyên tắc

d. Tất cả đều đúng

Đáp án: b  
  
  
2 đặt điểm và đánh giá trong thương lượng

A screenshot of a text

Description automatically generated

A close-up of a text

Description automatically generated

A screenshot of a book

Description automatically generated

A screenshot of a text

Description automatically generated

A close-up of a text

Description automatically generated

A black text on a white background

Description automatically generated  
A close-up of a text

Description automatically generated  
A text on a piece of paper

Description automatically generated  
A screenshot of a text message

Description automatically generated  
A close up of text

Description automatically generated  
A screenshot of a text

Description automatically generated  
A close up of a text

Description automatically generated

